



Compravenda d'embarcacions amb experiència, criteri i tracte directe

Brokerage nàutic especialitzat en velers i embarcacions de motor, amb una selecció cuidada i un acompanyament professional durant tota l'operació.



Què aporta Sent - yacht al sector nàutic?

SentYacht és una empresa de brokerage nàutic amb base al Port Esportiu del Masnou i presència operativa a Barcelona, el Maresme, la Costa Brava i les illes Balears. Està especialitzada en la compravenda de velers, embarcacions de motor i iots seleccionats segons el seu estat, historial, documentació i posicionament en el mercat.

L'empresa està liderada per Jordi Senties, professional vinculat al sector nàutic des de l'any 1976. La seva trajectòria comprèn experiència en tallers, varadors, astillers, direcció comercial internacional i venda directa, amb un coneixement profund de constructors com Astondoa, Pershing, Antago, Ferretti i Maiora.

● **Compravenda de velers, embarcacions de motor i iots d'ocasió.**

● **Valoració, representació i comercialització professional d'embarcacions.**

● **Assessorament a compradors, negociació, documentació i tancament de les operacions.**



PRODUCTE O SERVEI DESTACAT

Gestió integral de la venda d'embarcacions

SentYacht acompanya els propietaris durant tot el procés de venda, començant amb una conversa inicial i una valoració fonamentada en dades reals. L'anàlisi té en compte embarcacions comparables, l'estat general, l'equipament, l'historial de manteniment i les condicions del mercat per establir un rang de preu coherent.

Una vegada definida l'estratègia, l'empresa prepara una presentació professional amb fotografies de qualitat, una fitxa tècnica detallada i una descripció precisa. La comercialització es dirigeix als canals i compradors més adequats, filtrant els contactes abans de coordinar visites o proves de mar.

El servei també inclou la negociació, la preparació de la documentació, el contracte, el traspàs i l'entrega de l'embarcació. Quan el propietari necessita discreció, SentYacht pot gestionar operacions fora del mercat, sense publicació en línia i únicament amb compradors prèviament seleccionats.



VALOR DIFERENCIAL

SentYacht combina cinquanta anys d'experiència en el sector amb un model de treball personal, directe i rigorós. La seva cartera limitada permet dedicar més temps a cada embarcació, conèixer-ne les característiques i defensar-ne adequadament el posicionament i el valor.

El coneixement tècnic i comercial de Jordi Senties, juntament amb la seva experiència en astillers i en el mercat mediterrani, permet oferir un assessorament basat en criteris reals. Un únic interlocutor gestiona personalment cada operació de principi a fi, aportant continuïtat, transparència i confiança tant al propietari com al comprador.